**Plan de capacitación en negociaciones comerciales en materia de**

**género para el Ministerio de Producción, Comercio Exterior, Inversiones y Pesca de la República de Ecuador (MPCEIP)**

**Objetivo general.** Fortalecer las capacidades técnicas y negociadoras del MPCEIP en materia de comercio y género, a través del conocimiento y comprensión de:

* las obligaciones y compromisos en género contraídos por las partes del T-MEC;
* las prioridades de las partes durante la negociación del T-MEC;
* las disposiciones de género previstas en acuerdos internacionales
* las recomendaciones para las negociaciones comerciales de esta disciplina.

**Temario**

Módulo 1

* Propuestas presentadas:
	+ Propuesta de México
		- Coordinación institucional
		- Cuarto de Junto
	+ Propuesta de EEUU
		- Contexto político
	+ Propuesta de Canadá
		- Agenda progresista
* Desarrollo de la negociación
* Contenido del TMEC en materia de género
* Capítulo 23: Comercio y Trabajo
* Capítulo 25: Pequeñas y Medianas Empresas
* Capítulo 26: Competitividad
* Otras disposiciones.
* Análisis y conclusiones. ¿El TMEC es un Tratado con perspectiva de género? Lecciones aprendidas

Módulo 2

* Discusión de género en otros TLCs y en foros internacionales.
* La perspectiva de género en los Tratados de Libre Comercio en el mundo. ¿Cómo los TLCs pueden promover la igualdad de género?
* Principales obstáculos para incluir disposiciones de género en los TLCs.
* ¿Cómo medir la inclusión de perspectiva de género?
* Evaluación de inclusión y perspectiva de género en los Tratados del Libre Comercio.
* Recomendaciones para las negociaciones

-Antecedentes para los responsables de la formulación de políticas.

-Recomendaciones y ejemplos específicos de redacción de textos.

**Metodología y cronograma**

Los módulos se impartirán vía remota en 2 sesiones de 2 horas cada una, para un total de 4 horas, que se impartirán de la siguiente manera:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Fecha**  | **Módulo** | **Horario\*** |
| 18 de octubre | 1 | 07:00 – 09:00 |
| 19 de octubre | 2 | 07:00 – 09:00 |

\*Hora de Quito

Materiales de apoyo:

Tratados de Libre Comercio a analizar:

* Acuerdo Global y Progresivo para la Asociación Transpacífica (CPTTP), 30 de diciembre de 2018
* Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá (T-MEC), 1.º de julio de 2020
* Tratado de Libre Comercio entre Canadá y Chile (TLCCC), 5 de Julio de 1997
* Tratado de Libre Comercio entre Canadá y Jordania (CJFTA), 1.º de octubre de 2012
* Tratado de Libre Comercio entre Canadá y Ucrania, 1.º de agosto de 2017
* Acuerdo Económico y Comercial Global (CETA) entre la Unión Europea y Canadá, 21 de septiembre de 2017
* Tratado de Libre Comercio entre la Unión Europea y Camerún, 4 de agosto de 2014
* Tratado de Libre Comercio entre Canadá e Israel (CIFTA), 1.º de enero de 1997
* Tratado de Libre Comercio entre la Unión Europea y Sudáfrica, 1.º de enero de 2001
* Tratado de Libre Comercio entre Canadá y Perú, 1.º de agosto de 2009

Bibliografía

Alesina, Alberto y Rodrik, Dani (1994). Distributive Politics and Economic Growth [Política distributiva y crecimiento económico] 109(2). En The Quarterly Journal of Economics 465.

Bahri, Amrita (2019). Appellate Body Held Hostage: Is Judicial Activism at Fair Trial? [El Órgano de Apelación retenido como rehén: ¿Tiene el activismo judicial un juicio justo?]. 53(2). En Journal of World Trade.

Bahri Amrita (2020). Mainstreaming Gender in Free Trade Agreements. [La incorporación de la Perspectiva de Género en los Tratados de Libre Comercio]. Centro de Comercio Internacional (ITC).

Bronckers, Marco, y van der Broek, Naboth. (2005). Financial Compensation in the WTO: Improving the Remedies of WTO Dispute Settlement [Compensación financiera en la OMC: mejorar los recursos de la solución de controversias de la OMC] 8(1). En Journal of International Economic Law 101,105.

Centro de Comercio Internacional (2015). Abriendo Mercados para Mujeres Comerciantes. ITC, Ginebra.

Centro de Comercio Internacional (2019). From Europe to the World: Understanding Challenges for European Businesswomen [De Europa al mundo: comprender los desafíos que enfrentan las mujeres empresarias europeas]. ITC, Ginebra.

Dilts Marshall, Elizabeth (23 de enero de 2020). Goldman Sachs to companies: Hire at least one woman director if you want to go public [Goldman Sachs a las empresas: Contratar al menos una mujer directora si se desea cotizar en bolsa]. Reuters.

González, Arancha (10 de noviembre de 2017). La contratación pública, una herramienta para impulsar el empoderamiento económico de la mujer. [Discurso] Ofrecido por la Directora Ejecutiva del ITC en la Scuola di Politiche, Milán. https://www.intracen.org/noticias/La-contratacion-publica-una-herramienta-para-impulsarel-empoderamiento-economico-de-las-mujeres/.

Grupo Banco Mundial (2019). Mujer, Empresa y el Derecho 2019: Una Década de Reformas.

Hausmann, Ricardo, Tyson, Laura D. y Zahidi, Saadia (2010). The Global Gender Gap Report [Informe global sobre la brecha de género]. World Economic Forum. www3.weforum.org/docs/WEF\_GenderGap\_ Report\_2010.pdf

Hutchens, Anna (2010). Empowering Women through Fair Trade? Lessons from Asia [¿Empoderamiento de las mujeres mediante el comercio justo? Lecciones de Asia] 31(3). En Third World Quarterly 449.

McKinsey Global Institute (2015). The power of parity: How advancing women’s equality can add $12 trillion to global growth [El poder de la paridad: cómo el avance de la igualdad de la mujer puede añadir 12 billones de dólares al crecimiento mundial].

Monteiro, José-Antonio (18 de diciembre de 2018). Gender-related Provisions in Regional Trade Agreements [Disposiciones relativas al género en los acuerdos comerciales regionales]. OMC. División de Estadística e Investigación Económica. Documento de trabajo del personal de la OMC. ERSD-2018-15. OMC. Ginebra.

ONU Mujeres (2011) Gender Equality & Trade Policy [Igualdad de género y política comercial] (documento de trabajo).

Organización de las Naciones Unidas (10 de noviembre de 2006). Comunicado de Prensa (WOM/1586). https://www.un.org/press/en/2006/wom1586.doc.htm. (Consultado el 14 de agosto de 2019).